



考えてみませんか? 経営革新

新たな挑戦で、事業の未来を創造する。

- ◎経営革新計画をもとに新たな挑戦に取り組んだ事例
- ◎県女性連・県壮青連の活動報告、保険相談事業の紹介
- ◎事業承継支援(第三者事業承継支援)に関する覚書を締結

【取材協力】 SHIBA-TripleA、Riezone、(株)アンダンテ、サカタ環境管財、中川設備



ワークライフバランスの充実を叶えた 漫画制作とイラスト講師のダブルワーク

幼少期から絵を描くのが好きだったという司馬さやかさんは、教師を経て結婚を機に宗像市へ移住。育児中に趣味で漫画を描きながらデジタルイラストを学び、2017年に開業した。

地元の起業家コミュニティのサポートもあり、個人の似顔絵から企業の広告漫画まで幅広く手がけるなど事業は順調に見えた。しかし、広告代理店からの依頼は制作量の割には利益率が低く、また短納期で複数の案件をこなさないといけないため、常に時間に追われていた。育児をしながらこの状態を続ければ、やがて心身ともに疲弊して仕事が続けられなくなると危機感を感じた。

そんな時に岩田指導員を紹介され、2022年3月、経営革新計画(3年)の立案に取り組んだ。元教師で、デジタル・アナログ双方の技術を持つ司馬さんの強みと経験を生かし、以前から要望のあった「イラスト・漫画教室」を開講することにした。「漠然としていた課題が計画立案で

可視化され、地に足がつかしました。事業継続を最優先する客観的なアドバイスを含めて、目の前のことにすぐ飛びついてしまいがちな私の手綱を、岩田さんがしっかり握ってくれています」と司馬さんは笑う。

昨年5月には中小企業経営革新推進補助金で専用HPやチラシを制作。その効果もあり7月開講の教室には幅広い年代から応募があった。初年度の目標は無事にクリアし、目下、受講希望者が待機中という嬉しい状況だ。しかし岩田指導員とともに定めた「量より質を大事にし、ワークライフバランスを充実させる」というモットーを守り、無理はしないと決めている。

「収入が安定して目標もでき、気持ちに余裕が生まれました。県のお墨つきを得て家族も安心し、周囲の反応も変わりました。私のような個人クリエイターこそ、ぜひ商工会を頼りにしてほしいです」と力強く語ってくれた。



1 文章よりもわかりやすいと好評の広告漫画 2 教室では「誰かと同じ空間で絵を描く」をモットーに楽しさを共有 3 可能性が広がるデジタルタブレット 4 生徒たちの作品。今後、展示会の開催や漫画賞への応募も目標にしている

イラスト・漫画制作 SHIBA-TripleA
広告漫画家・イラストレーター
司馬さやか



[イラスト・
漫画制作]



[イラスト・
漫画教室]



宗像市商工会／経営指導員 岩田 茂

司馬さんの覚悟は並々ならぬもので、「好きな仕事を続けたい」という一心で課題に向き合い、イチから計画立案に取り組まれました。経営革新計画承認後の現在は月1回のペースで中小企業診断士を交え、目標設定の進捗状況や教室運営の課題解決などをサポートしています。また、司馬さんには商工会や各事業所様のチラシ制作も手伝っていただいております。親しみやすい絵柄の認知度が高まって、ニーズは着実に増えているようです。これから決して性急に事を進めることなく、一步一步、マラソンのようにじっくりと伴走型支援を進めてまいります。

お知らせ

「伴走支援型特別保証制度」を
一部改正し、融資対象者を拡大しました。

令和5年1月、「伴走支援型特別保証制度」を一部改正しました。
最新の情報・詳細につきましては、当協会ホームページをご覧ください。



中小企業のベストパートナー
福岡県信用保証協会

お客様相談フリーダイヤル
0120-112-249

福岡県信用保証協会 検索
https://www.fukuoka-cgc.or.jp/





コロナ禍ゆえの業態転換と経営計画立案で女性起業家のロールモデルをめざす

「小さな不調に悩む女性たちを手助けしたい」という思いから、北村理恵さんは2020年1月に出張エステサロンを開業した。しかし新型コロナウイルスのためサロンの継続は困難な状況に陥る。緊急事態宣言中、考えに考えを重ねた末に打ち出した次の一手は、以前から興味があったハーブやスパイスのオンラインショップ。さっそく県のよろず支援拠点指導のもと仕入れ販売のイロハを学び、HPも自分で作って再スタートしたが、収益はなかなか上がらない。

そこで昨年4月、紹介され入会した商工会で特定創業支援等事業を提案され、売り上げ確保のため創業計画を策定した。新商品開発などやりたいことをリスト化し、それをもとにHPやSNSの発信に力を入れたところ、首都圏の働く女性を中心に注文が増え、認知度が上がった。

次に経営革新計画(5年)に取り組んだ。「最初は増えた注文に生産が追いつかず、仕入れミ

スで在庫ロスを抱えるなど大変でした」と苦笑する北村さん。藤島指導員と話し合い「生産性向上」と「新しい取り組み」をテーマに掲げた。

中小企業経営革新原高騰等克服支援補助金を活用したハーブ乾燥機と専用冷凍庫の購入で生産性が向上。また販路開拓の一環として昨年10月からDOCOREに出品。全国特産品フェアへの出展も決まった。昨年11月には念願のオンライン料理教室をスタートさせるなど、新しい取り組みを次々に進めている。

「思いだけでは仕事にならず、趣味では人に伝わらない。コロナ禍を経験したからこそ、明確な経営計画を立て、多くの人とつながることができました」と語る。屋号のRiezoneは「つなぐ、架け橋」を意味するフランス語。「生産者と消費者の架け橋になる」という経営理念の実現をめざし、北村さんの挑戦は続く。



1 ハーブは有機農法を行ううきはの工房から仕入れ、鮮度を保つ50度洗い、低温乾燥にこだわる
2 健康に関心が高い女性が多く参加する「オンラインスパイス料理レッスン」
3 DOCOREショップでも売り上げが増加中だ

Riezone
代表 北村 理恵
Tel : 080-1716-2714



春日市商工会／経営指導員 藤島 宏充

北村さんの第一印象は「強い意志を持っている方」。明確な企業理念があり、女性起業家のロールモデルになりたいと話してくださいました。私たち商工会はその方法について、アドバイスなど支援を続けています。実は、商工会への入会を「女性一人には敷居が高そう」とずっと躊躇されていたそうです。そんなことはありません(笑)。商工会は地域のかかりつけ医のような存在です。気軽に何でもご相談ください。今後は雇用計画も控えており、しっかり寄り添って支援してまいります。

「急な運転資金が必要だ」、「店舗改装の借入がしたい」など
事業に関する融資全般のご相談をお受けします！

ふくぎん法人ビジネスサポートセンター

☎0120-279-005

午前9時から午後5時45分(土日、祝祭日、12月31日から1月3日を除く)
ご相談の内容によっては「ふくぎん法人ビジネスサポートセンター」でのお取扱いができません場合がございます。

あなたのいちばんに。
ふくおかフィナンシャルグループ

福岡銀行

毎日無料セミナー3件以上開催！
セミナー種類300種類以上！
セミナーや個別相談を何度でも
無料でご利用いただけます！

創業希望者・個人事業主・中小企業のための無料相談窓口

中小企業庁 福岡県よろず支援拠点

まずはお気軽にお電話ください！ ☎ **092-622-7809**
(受付時間：平日9:00～17:00)



歯科衛生士が開発した 唯一無二の`虫歯になりにくい手作りジャム`

歯科衛生士の岩佐ちえみ代表が考案した`おなかにやさしく虫歯になりにくい手作りジャム`が話題を集めている。原料の産地にこだわり、砂糖・保存料・香料・増粘剤は一切使用しない。やさしい甘みはイソマルトオリゴ糖と素材が持つ自然な甘さ。地元産直店やDOCOREで直売するほか、主にオンラインショップで全国へ届けている。また、商品の独自性と開発力が注目され、OEM（相手先ブランド製造）の問い合わせも引きを切らない。

「新たにスタッフも3名増員しました。ありがたいことに生産が追い付かない状況です」と少々戸惑い気味の岩佐さん。昨春からは長男の浩太郎さんも運営に参加し、後継者育成を含めた体制強化を加速させた。

現在は主力商品である手作りジャムのほか、プリザーブドフラワー、ナッツ、オリーブオイル、米・雑穀米など、事業コンセプトである「カ

ラダにいいもの ココロにいいもの」に沿った多彩な商品を展開している。

「ジャムの瓶に貼るラベル、どこで作ってもらえますか？と相談したのがきっかけです」と岩佐代表は4年半前に始まった商工会との関わりを振り返る。これまでに2度、経営革新計画の承認を受け、小規模事業者持続化補助金を活用して、販促ツールや公式サイト、OEM生産受託事業の告知ツールなどを作成した。昨秋からフードエキスポなど大規模商談会にも参加し、OEMの相談が急増したようだ。

「とは言え、どんなに大きな取引を持ちかけられても、丁寧に手作りする小ロット生産という事業方針を変えるつもりはありません」という岩佐代表の信念にブレはない。

今春にはオフィスの庭先にコンテナショップを開き、地元客が購入しやすい環境を整備する。今後の展開がますます楽しみな事業所だ。



1 丁寧に心を込めて手づくり。
2 プリザーブドフラワーとの組み合わせも人気。3 スーパーフード・ナッツの注文も急増中。

株式会社アンダンテ
代表 岩佐ちえみ
福岡県久留米市
田主丸町田主丸455-42
Tel : 0943-72-4929



田主丸町商工会／主任経営指導員 長野 亮一

事業立ち上げの段階から何でも相談していただきました。以来、ラベルや販促ツールの作成、WEBサイトやSNSの活用、オンラインショップによる販路構築、大規模商談会への出展など、あらゆる面でさまざまな支援を続けています。開発のきっかけは「あなたにしか作れないジャムを作ってみたら？」という一言だったと伺いました。その言葉通り、唯一無二のジャムを開発された情熱と粘り強さには頭が下がります。岩佐代表の思いを着実に実現するため、これからもしっかりとサポートさせていただきます。

あらゆる事業承継について、お気軽にご相談ください。

後継者がいない

会社の合併や他社の買収について聞きたい

経営者保証がネック

事業承継に悩むすべての中小企業を
全力でサポートします！

お早めの相談が解決の早道です！

後継者人材バンクの活用

M&A マッチングのサポート

事業承継計画の策定支援

専門家による的確なアドバイス

福岡県事業承継・引継ぎ支援センター

相談無料：月曜日～金曜日（祝日除く）9:00～17:00

福岡市博多区博多駅前2丁目9番28号
福岡商工会議所ビル8階

TEL : 092-441-6922

<https://fukuoka-hikitsugi.go.jp>

考えて
みませんか？

経営 革新



研ぎ澄まされた商売勘と人脈をベースに 新たな事業領域を次々に開拓

飲食店やホテル、病院、学校、コンビニエンスストアなど、業務用厨房への設置が義務付けられている「グリストラップ」。排水中の油脂などを直接下水道に流入させないための設備だが、定期的な清掃が不可欠で、放置すると悪臭や害虫の発生、排水管の詰まりや逆流、下流水域の環境汚染につながってしまう。このグリストラップ清掃でめざましい業績の伸びを見ているのが、サカタ環境管財である。

坂田宗一郎代表はビルメンテナンス業を皮切りに、店舗などさまざまな分野の清掃で20年以上のキャリアを積んできた。その過程でグリストラップ清掃の高いニーズに対して小回りが利く業者が少ないことに着目、中古のバキュームカーを購入する。産業廃棄物収集運搬免許を取得して新規事業に挑む経営革新計画が平成29年に承認され、それまでの店舗清掃からグリストラップ清掃へ主力事業の転換を加速

させた。現在、売り上げの7割をグリストラップ清掃が占めており、県内各地から新規の問い合わせが続々と寄せられている状況だ。

また、新たな事業の柱として令和3年春にスタートしたのが、生前整理や遺品整理などさまざまな荷物を片付ける「まごころハート」事業である。経営者仲間と連携して直方・飯塚・北九州・遠賀の4地区で展開し、坂田代表は遠賀エリアを担当している。

現在SDGsの視点で進めているのがグリストラップ清掃で排出した産業廃棄物の固形燃料化だ。「自分が手がける事業を、循環型社会の一端を担うビジネスモデルとして確立すること。それが目標です」と語る姿は力強い。

市場のニーズを的確にキャッチし、柔軟な対応力と機動力で着実に事業領域を深耕してきた坂田代表。その確かな目と温かな人柄に惹かれ、仲間の輪が着実に広がっている。

12 丁寧・迅速な作業で、グリストラップが見違えるようにきれいになっていく。3 コロナ禍のもと「ジアスイ」の売り上げは好調。4 訪問先は県内全域。

サカタ環境管財
代表 坂田宗一郎
福岡県遠賀郡水巻町
古賀 3-8-19
Tel : 093-202-0208



水巻町商工会／経営指導員 泉 義也

坂田代表の商売勘には素晴らしいものがあり、幅広い経営者仲間との確かなネットワークをベースに、タイムリーなビジネスを展開しています。長年の経験に基づいた技術力と対応力で顧客からの信頼は厚く、新規契約先も着実に増加しています。公式サイトやSNSを活用した発信力も高く、コロナ禍で発売したオリジナル製品の強力除菌消臭剤「ジアスイ」のネット通販も好調です。坂田代表と一緒にビジネスの芽を具現化していくプロセスは、とても刺激的です。これからもしっかりと支援してまいります。

退職金の準備を中小機構がお手伝いします

安心 安全 国がつくった

小規模企業共済

年金だけでは不十分で、不安がある

自分で積み増すには、どんなものがあるの？

Be a Great Small
中小機構

1 経営者のための
退職金制度

小規模企業の個人事業主(共同経営者を含む)または会社等の役員の方が廃業や退職後の生活資金、事業再建資金をあらかじめ準備しておく共済制度です。

2 掛金は
全額所得控除

掛金は、全額が「小規模企業共済等掛金控除」として、課税対象所得から控除できます。

3 受取時も
税制メリット

共済金の受取は、一括の場合は「退職所得扱い」、分割の場合は「公的年金等の雑所得扱い」です。

契約者貸付けの利用が可能
契約者(一定の資格者)の方は、緊急時や災害時などに事業資金等の貸付けが受けられます。

共済金の受給権は差押禁止
共済金・解約手当金の受給権は、国税等滞納の差押え以外は差押禁止債権として保護されます。

資料請求はこちら

ご自身が節税しながら積み立てる退職金制度です！ TEL:050-5541-7171 (共済相談室)



移動販売と買い物代行事業を通じて 高齢独居世帯の暮らしを支える女性チーム

糸田町出身の中川裕之・愛夫妻が中川設備を創業したのは10年前。水道設備工事を裕之さんが、町委託の水道検針を愛さんが担当し、丁寧な仕事で信頼の基盤を築いてきた。

検針する地域はいずれも高齢者率が高く独居家庭も少なくない。「買い物が不便」という住民の悩みを知った愛さんは何かできないかと模索。思い至ったのが、見守りを兼ねた弁当や惣菜の販売、買い物代行の事業であった。

開業時から記帳指導等で関わっていた商工会の松岡指導員に何気なくビジョンを語ったところ、「それならこんな補助金がある」と知恵を絞ってくれた。さっそく経営革新計画の立案に着手。令和2年9月に認定を受け、小規模事業者持続化補助金を使って中古の移動販売車両を、経営革新実行支援補助金で厨房機器や調理用具など設備を整え、自宅敷地内にある洗濯場を改造して厨房にした。

屋号は『水道屋さんのお惣菜／糸田のおかん』。愛さんを中心に10代から60代まで地元の女性8名が交替で、平日早朝から惣菜づくり・パッキング・移動販売を手分けして行っている。売れ残った商品もLINEやInstagramなどSNSで呼びかけると夕方には完売。翌日の弁当のおかずもSNSで告知する。旬の惣菜など、お客さんと一緒に作り上げたレシピも多い。

「買い物代行で一切利益はもらいません。お弁当や惣菜を買ってくださるので十分。とにかく役に立てることが嬉しい」と微笑む。

令和4年12月には、経営革新原油高騰等克服支援補助金で新車を購入。燃費が良くなり運営コストが軽減した。次の目標は町内に店舗を構えること。実現すれば町外住民も買いに来るのでサービスの幅が広がる。「地元のために何ができるか」という愛さんのブレない思いが、住民の安心・安全な暮らしを支えている。



1 今や議会だよりの表紙を飾る町に無くてはならない存在。
2 ポリウムたっぷりのオードブルも人気。3 届けられるのはホッとする手作り惣菜。

中川設備
代表 中川 裕之
福岡県田川郡
糸田町1652
Tel: 0947-26-3300



糸田町商工会／経営指導員 松岡 英二

愛さんの笑顔と元気には周りを惹きつける力があり、『糸田のおかん』のコンセプト「笑顔で明るく元気よく」をしっかりと体現されています。移動販売車に書かれた「水道屋さんのお惣菜」を見て、水道工事の問い合わせも増えているそうです。愛さんたちの取り組みは地域課題を解決すると同時に、女性の雇用促進という面でも意義があります。愛さんが描くビジョンを事業化へ落とし込んでいくプロセスには私もワクワクしました。今後は事業実績を安定させ、目標の店舗開設につなげていきたいですね。



TOKI MARINE
NICHIDO

商工会の休業補償制度 (団体総合生活保険)

一年休業補償保険料36%割引*

病気やケガで働けない間、最長一年間月々の所得を補償します。

保険期間：2022年10月1日午後4時～2023年10月1日午後4時

※団体割引20%、損害率による割引20%を適用
(天災危険補償特約保険料には損害率による割引は適用されません)

ご加入、お問い合わせは東京海上日動の代理店または下記まで

(引受保険会社)

東京海上日動火災保険株式会社

(担当室) 福岡中央支店金融公務室 TEL: 092・281・8344 (担当/後藤)

2022年9月作成
22-TC04882

この広告は団体総合生活保険の概要についてご紹介したものです。ご加入にあたっては、必ず「重要事項説明書」をよくお読みください。ご不明な点等がありましたら、代理店または保険会社までお問い合わせください。

ただいま
募集中!!

令和4年度商工会女性部幹部研修会

令和4年11月21日(月)、「商工会女性部幹部研修会」が中小企業振興センター2階大ホールにて開催され、131名が参加しました。

研修会は県連花田会長、県女性連菊地会長に続き、来賓代表の福岡県大曲副知事によるあいさつでスタート。その後、2つの講演がありました。

一つ目の講演のテーマは、「社内に笑顔が増える大谷マンダラの最強健康投資術」。講師である健康運動指導士の佐藤昌久さんが、ストレス社会や長引くコロナ禍にあっても、心の健康が経営力向上に役立つという内容を、笑いを交えながら講演しました。

続いて国家資格キャリアコンサルタントの田村和央さんが、

商工会女性部員に最も身近な「親族内事業承継」をテーマに講演しました。社長や承継者の性格を戦国武将に当てはめて、コミュニケーションを取っていく手法の話に参加者たちは大いに興味をひかれていました。

今回、参加者たちはあらためて、商工会女性部リーダーとしての活動や事業の充実への思いを強め、商工業経営に携わる女性としての意欲向上へとつなげた研修会となりました。



県商工会連合会会長
花田稔之氏



県女性連会長
菊地裕子氏



福岡県副知事
大曲昭恵氏



健康運動指導士の佐藤講師



キャリアコンサルタントの田村講師



和やかな雰囲気の中、講演に聞き入る参加者たち

令和4年度 新春経営力向上研修会および新春賀詞交歓会

令和5年2月1日(水)、博多サンヒルズホテルにて「新春経営力向上研修会および新春賀詞交歓会」が開催されました。

新春経営力向上研修会

研修会では、北日本新聞笹木販売サービス株式会社代表取締役社長であり、日本ペップトーク普及協会認定講師の笹木隆司さんが「思いが“伝わる”ペップトーク」をテーマに講演しました。笹木さんは、第17代富山県商工会青年部連合会会長を経て、現在は、富山県商工会壮青年部部長として活動中です。商工会を通じての活動やビジネスにおける経験を交えながら、相手に思いを伝えることの大切さを話しました。中でもポジティブな考えを持って「言葉がけ」を行っていくことが大切だというメッセージに、参加者たちは大いに納得していました。



日本ペップトーク
普及協会認定講師
笹木隆司氏



県商工会連合会会長
花田稔之氏

新春賀詞交歓会

研修会終了後、賀詞交歓会が開催されました。来賓として、県連花田会長、小島専務理事、県青連田籠会長、県女性連菊地会長ご臨席のもと、交流を深めながら有意義な時間を過ごしました。県壮青連は、内部組織化から4年目を迎えます。今後も各商工会における内部組織の設立推進や部員増強に取り組むとともに、地域活性化、商工会の発展のために活動してまいります。



来賓とともに、さらに絆を深めた県壮青連のメンバーたち

| 事業者の皆さまのご相談に専門スタッフがお応えします! |

資金調達
どうしよう?

創業
計画書って
どう作れば
いいの?

ビジネスサポートセンター

事業の悩みを
解決
できます!

相談内容

創業資金

事業拡大の資金

販路拡大

福岡 TEL 0120-713-817

北九州 TEL 0120-055-817

営業時間

平日9:00~17:00
(土日祝、12月31日~1月3日除く)

インターネット
からの
ご相談はコチラ

ココロがある。コタエがある。
西日本シティ銀行

事業承継支援(第三者事業承継支援)に関する覚書を締結



日本政策金融公庫 福岡支店 支店長兼国民生活事業統括 浜晋治氏
福岡県商工会連合会 会長 花田稔之氏
福岡県商工会議所連合会 専務理事 松本恭子氏
福岡県事業承継・引継ぎ支援センター 統括責任者 松岡守昭氏

2月2日(木)県庁11階 福岡よかもんひろば多目的ルームにて、福岡県商工会連合会、福岡県商工会議所連合会、福岡県事業承継・引継ぎ支援センター、日本政策金融公庫の4者による「事業承継支援(第三者事業承継支援)に関する覚書」を締結しました。

これまで、商工会・商工会議所では2018年より経営指導員等が事業所を訪問し、ヒアリングによる事業承継診断を通じて、早い段階から事業承継に着手する重要性を示唆するとともに事業承継の現状把握を行ってきました。(診断数約1万5000件/2023年1月末現在)。この診断の結果、後継者不在の事業所が約8,000社を占めており、第三者事業承継は喫緊の課題であることがわかりました。

今回の覚書の締結は、この後継者不在の問題を抱えている

県内事業所を支援するためのものです。事業所に寄り添った経営支援を行っている商工会等が窓口となり、事業承継に関わるプロフェッショナル機関と連携することで、実効性の高い第三者事業承継支援を行ってまいります。

この連携支援により、後継者がいない等の理由で「事業を譲り渡したい事業者」は、全国の事業承継・引継ぎ支援センター48拠点、日本政策金融公庫152支店のネットワークを活かしたマッチング支援をワンストップで受けることができます。また、マッチング後も各機関が連携して最適な支援を行ってまいります。

1社でも多くの企業を支援し、県内事業者の事業承継問題の解決に貢献できるよう、関係機関が一致団結して取り組んでまいりますので、ぜひ、お気軽にご相談下さい。

商工会の **保険相談会** が大好評!

保険や共済はライフステージの変化によって、「必要な保障」が変わります。

節目節目に**保険・共済の見直し**をすることが大切です。

契約時は十分な内容でも、**ライフステージが変わると役に立たなくなることも想定**できます。

保険・共済の見直しには**多くのポイント**がありどれも大切です。

一つ一つのポイントを漏れなくチェックするのは大変! そんな時は「プロ」に相談してはいかがでしょうか。

セカンドオピニオン(「第二の意見」)をご存じですか?

専門的知識を有する第三者に意見を求める「セカンドオピニオン」。商工会の保険相談では**中立性・公平性**を保ちつつ、**第三者的な立場からしっかりと保険についてアドバイス**します。

令和3年度開催実績
(2021年4月~2022年3月)
のべ**357回**
多くの会員様に
喜んでいただきました



お申し込みは
ご加入の商工会まで

- 保険相談会は、商工会内または会員事業所内で行います。(リモートでも対応可能です。)
- 所用時間は約60分~80分です(時間調整はご相談ください。)