



活用しよう! 持続化補助金 活用しよう! MA1

販路開拓、業務効率化の後押し事例

- ◎持続化補助金とはどんな制度?
- ◎商工会クラウド・MA1を使ってできること
- ◎自計化導入キャンペーンのお知らせ

【取材協力】 島風、やぶれ傘、BRINDLE、田淵歯科技工所、Be:Happy、(株)倉員土建



左から有吉指導員、中野さんの夫人・尚子さん、代表の中野動剣さん

カキ専用水槽で保存期間が伸び 在庫ロス25%改善

代表の中野動剣さんの故郷である長崎県・壱岐の海産物加工品販売や予約制のセルフカキ小屋を営む島風。これまで小規模事業者持続化補助金を2回活用し、販路開拓に役立てた。

中野さんは開業前の2015年、創業に関する相談をきっかけに久山町商工会に入会。以降、商工会とは密にコミュニケーションを取ってきた。持続化補助金の活用も、同商工会の有吉淳経営指導員との会話からヒントをもらった。

1回目は2020年春。島風は、中野さんの自宅倉庫を改修したもので、狭小だがアットホームな雰囲気が強みだった。ところが、広がりをはじめたコロナ禍で密を避ける必要があった。「どうしたらいいかな」と有吉指導員に相談したところ、「補助金を活用し、店舗を少しでも広くして、新規顧客の獲得に取り組んでみては」と助言を受けた。申請支援も受けて採択され、店舗を改装し、PR用チラシも作成した。

補助額は上限の50万円だった。2回目は2022年秋。店外看板の設置と、カキ専用水槽およびクーラーの導入を行い、販促と仕入管理を強化。この時も上限の50万円の補助を受けることができた。

水槽とクーラーを導入したことでカキを1~2週間保存することが可能となった。従来は保存期間が短かったため、品切れ防止のため一度の仕入れ量が多かったが、半分で済むようになった。30%あった在庫ロスも5%まで減らすことができた。

●食べ放題休止の助言受け、収益拡大

この後も有吉指導員の助言が生きた。在庫ロスは改善したが、計画していたほど収益に結びついていなかった。有吉指導員は、要因をカキの食べ放題メニューと推測。食べ放題を止め、カキの価値に見合う料金で「kg単位」での販売を提案。中野さんが早速実行すると、それ以降、収益も改善した。



- 1 持続化補助金を活用して導入したカキの水槽
- 2 島風で取り扱うカキ
- 3 予約販売する弁当



Instagram

牡蠣ハウス 島風
代表 中野 動剣

事業内容 セルフカキ小屋、干物・海産物加工品販売、弁当・オーダブル製造販売

創業 2016(平成28)年4月

スタッフ パート1名

住所 糟屋郡久山町猪野676-1

T e l 092-976-3141



久山町商工会／経営指導員 有吉 淳

中野さんが見つけた課題を基に、改善できることはアドバイスをするという協力的な関係性を重視しています。業務改善に使えるお金も限られているでしょうから、やれることは自分たちでやってもらうという意味で、自走してもらえようサポートしています。また、SNS活用についても、必要であれば専門家派遣も含めて支援していきたいと思います。

「小規模事業者
 持続化補助金」とは
 どんな制度？

Q



A

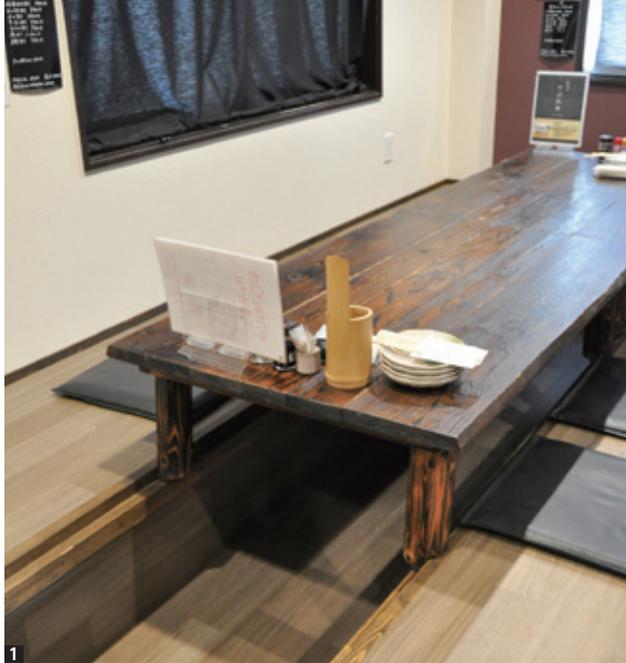
小規模事業者等※が持続的な経営に向けて、
 商工会等の支援を受けながら
 自ら経営計画を策定して取り組む販路開拓や、
 販路開拓と併せて行う業務効率化を、
 支援する**補助金**です。

次回公募については、時期・補助率などは未定となっています。

※常時使用する従業員数が「商業・サービス業(宿泊業、娯楽業を除く)」の場合5人以下、それ以外の業種の場合20人以下の事業者



代表 永江琢磨さん、妻のひろみさん



1

持続化補助金で座卓を掘りごたつに改修 居心地の良いリニューアルで客層が拡大

39年前に代表 永江琢磨さんの父が創業した「やぶれ傘」は、先代の急逝にともなって琢磨さんが後を継ぎ、妻のひろみさんと夫婦で切り盛りしている。2011年に現在地に移転リニューアルしてからも地元客に支持されてきたが、近年新たな課題が持ち上がっていた。

「座卓に座り続けるのがキツイという声が、年々増えていました。予約の電話で席の形態を聞かれることも多く、高齢の方や足の悪い方の居心地が気になっていました。そこで、座卓を掘りごたつに改修したいと思い始めました」

ちょうどそのタイミングで、みやま市商工会が独自に発行している「支援ニュース」が届いた。そこで紹介されている補助金が気になり、確定申告指導で顔なじみの支援員に連絡を入れた。支援員から連絡を受けた山下指導員はすぐに同店を訪問。永江夫妻の希望を丁寧に聞いた上で、持続化補助金による改修を提案した。

■居心地が良くなり、客層は着実に広がった

同店の客席は4人掛けの座卓6台とカウンター4席。永江夫妻は2023年8月に採択された持続化補助金を活用して、座卓6台のうち3台を掘りごたつに改修し、リニューアル告知のチラシ1000枚も作成した。総額130万円ほどの約3分の2が持続化補助金で補填できた。

掘りごたつへの改修は常連客に好評で、予約時に「掘りごたつの席を」と指定されることも多い。また、周辺地区では小学校統合にともなって近隣に転居してくるファミリー層が増えている。以前からの常連客に加えて、3世代で来店する家族客など客層は着実に広がっている。

「現在地に移転して13年。今後も集客のヒントや広報のアイデアなど、山下さんに何でも相談しながら、地元で愛される居酒屋としての評判を高めていきます」と永江夫妻は語った。



2



1 掘りごたつの座卓は3台。客数に応じて自由に連結できる
 2 チラシは新聞折込とポスティングで近隣に配布 3 緑の外観が周囲の里山に溶け込んでいる

やぶれ傘

代表 永江 琢磨

事業内容 居酒屋

創業 1985(昭和60)年5月

スタッフ 5名

住所 みやま市高田町下楠田642-2

T e l 0944-22-6083



みやま市商工会／経営指導員 山下 令奈

新鮮な刺し盛や種類豊富な焼き串、オリジナリティーあふれる単品料理など、幅広い年代に支持される美味しい料理が評判の居酒屋さんです。商工会とご縁の始まりは、4年前に確定申告のサポートをさせていただくようになってからです。昨年、持続化補助金の問い合わせをいただいたことで心の距離がグンと近づきました。みやま市商工会独自の「支援ニュース」が問い合わせのきっかけになり、情報発信の重要性を再認識しました。永江ご夫妻の熱意にしっかりお応えできるよう今後力を入れて参ります。

活用事例

- ①事業者が、故郷の漁師との結びつきで開業した水産物加工品販売店・セルフカキ小屋を改装。→p2参照
- ②過疎化、高齢化が進む地域で、居酒屋が掘りごたつ席に改装、新規顧客獲得のためにチラシを作成。→p3参照
- ③アンティークショップが新規顧客獲得と売り上げ増加を目的に、SNS広告などを活用、集客イベントを開催。→p4参照
- ④歯科技工所が新たな需要への対応と作業効率向上のため、金属アレルギーを起こしにくいチタン加工可能なレーザー溶接機を導入。→p5参照





懸垂幕やのぼり旗で認知度が向上 SNSやHPの充実で顧客層も広がる

行橋市の自宅一角で、棚や小物掛けなど自作木工製品の販売を始めた石丸美代子さんは、古道具の修理も手がけ始めた。店が手狭になったことから、2020年11月、自分の生活圏とは離れるが、築上町の広いスペースの現店舗に移転した。

築上町商工会には店の大家さんの紹介で入会。野田指導員は石丸さんの思いを丁寧にヒアリングする中で、顧客の6割が福岡や北九州など京築地域外で、地元での認知度が低いこと、移転した現店舗も「何の店なのかかわからない」という声が少なくないことを知った。

そこで持続化補助金を活用して京築地域内での認知度を高める施策を提案。石丸さんは40～50代女性をターゲットに訴求ポイントを整理し、金継ぎ教室やステンドグラス制作などのワークショップを含めた事業計画を野田指導員の支援のもとに策定した。

■顧客層が広がり、売り上げと収益がアップ

2022年8月に採択された持続化補助金をInstagram広告、突出し看板・のぼり旗・懸垂幕の設置、ホームページ(HP)の新設、ワークショップ用の手洗い場設置費などに充てた。これで投資額の3分の2が補填できた。

懸垂幕等の設置で周辺住民から認知されるようになり、ワークショップやイベント、SNS広告やHPを通じて新規の問い合わせや既存顧客の来店頻度も向上。申請前と比べて売り上げは32%、売り上げ総利益も26%上昇した。

「地元での認知度が上がったことで60～70代のお客さまも増え、使わずに眠っている古家具や古道具の買い取り相談も増えました」

石丸さんは、北部九州を中心に東は岡山、南は鹿児島など年間20カ所弱の「蚤の市」に出店している。今後も商工会を強い味方に、着実な事業展開を進めていきたいと語った。



1 店舗前を通る車からの視認性が格段に上がった 2 古いミシンにタイル張りの流し場 3 蚤の市に足を運ぶファンも増えている

BRINDLE <ブリンドル>
 代表 石丸 美代子

事業内容 古家具、古道具、アンティーク雑貨の販売および修理
 創業 2015(平成27)年5月
 スタッフ 1名
 住所 築上郡築上町大字東築城88-1
 Tel 090-4770-6931



築上町商工会／経営指導員 野田 太郎

懸垂幕やのぼり旗で店舗前を通る車からの視認性が格段に向上し、新規の来店客が増えました。イベントやワークショップ、Instagramやホームページを通じて、新規の問い合わせや既存客の来店頻度も増えており、事業は着実に広がっています。きっかけは仕訳などの記帳相談でしたが、次第に今後の集客策と一緒に考え始め、石丸さんの自筆イラストをもとに事業計画を詰めていきました。取り組みの細部まで話し合い、実行できたことが成果に繋がったと思います。新しいお店が町に溶け込んでいく姿をうかがうことができ幸せです。

経営力強化保証の取扱開始について

金融機関が認定経営革新等支援機関と連携して、中小企業者の事業計画の策定支援や継続的な経営支援を行い、もって中小企業者の経営力の強化を図ることを目的とする「経営力強化保証」の取扱いを令和6年7月1日から開始しております。ぜひご利用ください。 ※同保証制度に準拠した福岡県融資制度・福岡市融資制度もございます。



中小企業のベストパートナー
福岡県信用保証協会

お客様相談フリーダイヤル
0120-112-249



左から田淵順子さん、田淵哲也さん



1

持続化補助金でレーザー溶接機を導入後 生産性と利益率が大きくアップ

創業11年目を迎えた田淵歯科技工所は高い技術力と迅速な対応に定評があり、田淵哲也さんが歯科技工を、妻の順子さんが納品や受注業務、会計を担当し、夫妻で切り盛りしている。大任町商工会に入会したのは2020年の初夏。新型コロナウイルスの蔓延による歯科受診者数の減少で、売上げが落ち始めていた。

「商工会の存在は同業の先輩から聞いていました。先行きが見えず不安で商工会を訪ね、そこで大任町独自の商工業者向け給付金の申請を機に入会しました」(哲也さん)

入会してみて、商工会で得られる情報の質ときめ細かなサポートに夫妻は驚いたようだ。

「今ではわからないことは何でも「田中さんに聞こう」と夫に言っています」(順子さん)

■補助金でチタン加工用レーザー溶接機を導入

従来、歯科技工(詰め物やかぶせ物)の材料には金銀パラジウム合金が主に使われてきた。だ

が近年、金属アレルギーを引き起こしやすいという理由で生体親和性の高いチタン製が目ざされている。また、金銀パラジウム合金の主要産地はロシアでウクライナ侵攻後は材料費が高騰し、歯科市場に大きな影響をもたらしている。

「発注元の歯科技工所から「チタン加工をやってほしい、と要請され、レーザー溶接機の導入を田中さんに相談しました」(哲也さん)

田中指導員はすぐに第8回持続化補助金の申請を提案し、2022年8月に無事採択された。導入費用(75万円)の3分の2を補填できたため、自己負担は約20万円で済んだ。

レーザー溶接機はパラジウム加工も簡単にできるため、全体的な作業効率が大きく向上した。また、チタンはパラジウムの3倍強の加工料が得られるため、収益性もアップした。

「導入効果で気持ちに余裕ができました。これからも田中さんに何でも相談します」



チタン製

2



パラジウム製

3

- 1 レーザー溶接機により硬質なチタン加工だけでなく、パラジウム加工も簡便化した
- 2 3 歯列の範囲に応じて歯材を使い分ける

田淵歯科技工所	
代表	田淵 哲也
事業内容	歯科技工業
創業	2014(平成26)年1月
スタッフ	2名
住所	田川郡大任町大字今原1682-4
TEL	090-2588-1175



大任町商工会/経営指導員 田中 博文

哲也さんは専門学校卒業後、飯塚市内の歯科技工所で11年間腕を磨き、自宅の一角を作業場に改装して独立開業されました。1日中コツコツと作業台に向き合う、口数の少ない職人気質の方です。順子さんは家事や子育てと、納品や受注など渉外業務を両立されています。息の合ったコンビネーションで、着実に信頼と実績を積み重ねていらっしゃいます。今後も、ご夫妻が安心して事業にまい進できるよう、タイムリーな情報提供や支援を通じて、商工会を存分に活用していただきたいと思います。

「急な運転資金が必要だ」、「店舗改装の借入がしたい」など
 事業に関する融資全般のご相談をお受けします!

ふくぎん法人ビジネスサポートセンター

☎0120-279-005

午前9時から午後5時45分(土日、祝祭日、12月31日から1月3日を除く)
 ご相談の内容によっては「ふくぎん法人ビジネスサポートセンター」での
 お取扱いができない場合がございます。

あなたのいちばんに。
 ふくおかフィナンシャルグループ

福岡銀行

DÔCORE

ふくおか 商工会 ショップ

福岡県の逸品の数々を、全国の皆様にお届けします。

**福岡県
よかもんショップ**

楽天市場ウェブサイトにて

QRコードから
出店中

活用しよう!

福岡県商工会 クラウド・MA1



クラウド
会計ソフト



代表の重山奈々さん



商工会&MA1は「私の税理士」 本業に専念できて施術メニュー拡充中です

重山奈々さんの前職は保育士で、事務・経理の経験はまったくない。起業するにあたって、個人事業主向けの会計ソフトを購入したが、マニュアルを読んでもチンプンカンプン。操作法はおろか「貸方、借方って何?」と基本的な言葉の意味さえわからない。そこで商工会を訪ねたところ、経営支援員の赤池里佳さんが、優しくイチから教えてくれた。「商工会に頼れば安心」と、疑問がわくたびにパソコンを抱えて駆け付け、相談した。

●PCがダウンしたときにも不安なし

せっかく慣れてきた会計ソフトをわずか1年で「MA1」に切り替えた理由は、「パソコンを持ち込まずに済む」ことだった。次第に客足も伸び、地域に根付いてきたサロンをしょっちゅう閉めて商工会へ出向くのはマイナスだった。MA1なら、サロンにいながら同じ画面を見て「これ、合ってますよね?」と確認できる。

パソコンがダウンしたときも「データはクラ

ウドに残っている」と慌てずに済んだ。「なんと便利なんだ!」と感動した重山さんがMA1の魅力はそれにとどまらなかった。

「辞書登録しておけば、摘要を選ぶだけで自動的に仕訳ができるから、入力作業そのものが楽なんです」。カード払いにQRコード決済、地域振興券など手数料も違い、面倒だった売掛金の仕訳もグッと楽になった。クレジットカードの利用履歴もマネーリンクで同期し、自動で入力してくれる。

●タイパ向上、サロン運営もスムーズに

「私は、ポンって項目を選ぶだけでいいんです。そして、最終的には赤池さんが確認してくれる。商工会とMA1は私の税理士代わりです」

経理に費やす時間は大きく削減され、本業に集中。集客チラシをつくったり、セミナーなど集客イベントを開いたりしながら施術サービスメニューも増やしつつあるところだ。



粕屋町商工会
経営支援員
赤池 里佳

別の会計ソフトのときは、パソコン持ち込みでの対面サポートしかできなかったけれど、MA1移行後は、いつでも、どこでも同じ画面を見ながら支援できます。付箋機能を活用して「あとで確認をお願いします」と連絡しておきさえすれば、時間の拘束もありません。お互いにずいぶん楽になりました。商工会仕様のソフトですから、いろいろアレンジして重山さんが使いやすいように提案してきました。開業時から担当するのは重山さんが初めて。一緒に成長させていただき、重山さんと同様、私も業務の幅を広げているところです。

Be:Happy
代表 重山 奈々

事業内容 よもぎ蒸し・リンパなど温活サロンの運営
創業 2022(令和4)年2月
スタッフ 1名
住所 糟屋郡粕屋町原町2-7-20
TEL 080-8550-2288

後継者がいない

会社の合併や買収について聞きたい

事業を引き継いで起業したい

承継方法がわからない

あらゆる事業承継について、お気軽にご相談ください。

事業承継に悩むすべての中小企業を
全力でサポートします!

M&A マッチングのサポート

後継者人材バンクの活用

事業承継計画の策定支援

専門家による的確なアドバイス

お早めの相談が解決の早道です!

福岡県事業承継・引継ぎ支援センター

福岡市博多区博多駅前2丁目9番28号
福岡商工会議所ビル8階

TEL: 092-441-6922
https://fukuoka-hikitsugi.go.jp

相談無料: 月曜日~金曜日(祝日除く) 9:00~17:00

MA1は、商工会が提案するクラウド会計ソフトです。人手が限られている事業者の皆さんにとって、作業効率の面で強い味方になってくれます。導入済みの事業者からは「経理に費やす時間が減り、本業に集中できる」との声も。実際の活用事例をご紹介します。



取締役の倉員史裕さん

代表取締役の倉員明宏さん



MA1を見事に使いこなす史裕さんは「商工会のサポートあってこそ」と感謝している

MA1は「顔の見えるクラウド」 いつでも相談できるから安心です

(株)倉員土建は、(有)倉員建設の子会社として創業。取締役の倉員史裕さんは、土木一筋で経理・会計の経験はなかった。創業前に先輩からの「仕事ではなく経営をするのだらう」という言葉が強く心に響き、経営には財務面の把握が必要と商工会に相談した。そこで紹介されたのが「MA1クラウド会計ソフト」だった。

●AIの便利さと「クラウド+担当者」への信頼

MA1稼働は半年先とのことで、まずは紙の帳簿での記帳を行った。その後、紙からMA1へ半年分のデータ入力を行ったが大変な時間と労力が必要で、商工会のサポートを受けながら進めていくうちに経理・会計の知識が身に付いてきた。便利に感じたのは、AIによる自動仕訳入力機能。インボイス制度の特例である「インボイス免税事業者からの仕入税額控除に係る経過措置80%控除対象」の仕訳入力もあり、MA1使用への安心感も出てきた。

何より助かったのは、担当の深町さんとクラウドで同じ画面を見ながら相談できたことだ。商工会は24時間体制ではないが、時間外に送信した質問メールに対して、翌日確実に返信メールが届く。「一般の電話サポートってなかなか通じないですよ。MA1は、商工会の担当者込みのシステム『顔の見えるクラウド』ですね」と全幅の信頼を置いている。

●現場と財務に強い経営者を目指して

「MoneyLink」を最初から導入し、作業効率は飛躍的に向上。今や「MA1」と「MoneyLink」なしの会計は考えられない。「経理・会計は軽視されがちだが、財務諸表は成績表。経営者が財務面を把握して経営しないと破綻する」と倉員史裕さんは思う。現場にも財務にも強い経営者を目指し、本業と経理・会計のバランスをどう保っていくか。その課題の解決にもMA1と商工会の存在が欠かせないようだ。



久留米東部商工会
経営支援員
(再雇用職員)
深町 絹子

倉員史裕さんは、マニュアルを渡したら即「自分です」とMA1とMoneyLinkをインストールし、初期設定等から各種入力して、ソフトを有効活用されています。疑問点があれば、自分で調べたり商工会に問い合わせたりと、とても積極的です。いろいろなことに興味を持たれ、明るく前向きで勉強熱心で、向上心が高く成長著しい。経営者として頼もしい限りです。決算報告書類等は税理士に依頼されていて、商工会の経理指導も卒業間近です。それまでは、商工会としてしっかりとサポートしていきます。

株式会社倉員土建
代表取締役 倉員 明宏

事業内容	土木工事業
創業	2022(令和4)年9月
スタッフ	2名
住所	久留米市善導寺町飯田338-4
TEL	0942-64-8744

資金調達
どうしよう?

創業
計画書って
どう作れば
いいの?

事業者の皆さまのご相談に専門スタッフがお応えします! /

ビジネスサポートセンター

事業の悩みを
解決
できます!

相談内容

創業資金

事業拡大の資金

販路拡大

福岡 TEL 0120-713-817

北九州 TEL 0120-055-817

営業時間

平日9:00~17:00
(土日祝、12月31日~1月3日除く)

インターネット
からの
ご相談はコチラ

ココロがある。コトエがある。
西日本シティ銀行

AIで自動仕訳！ 経理もラクラク！ 商工会クラウド・MA1

インボイス制度
電子帳簿保存法
に対応

自動設定
科目自動設定



誰でも迷わずにかんたん操作でスタート

業種を選ぶだけで科目が自動設定され、かんたんに初期設定を行うことができます。

自動アップデート



法令改正があってもあんしん

常に最新のバージョンで使うことができ、法令改正に対応しています。

自動集計



ミスなく集計し、元帳などがすばやく確認できます

集計・決算を全自動で行うことができ、元帳で作成、確認することができます。



AI自動仕訳



会計や簿記に詳しくなくてもかんたん

日付入力、取引選択、金額入力の3ステップで仕訳入力を行うことができます。

さらにAI技術を使ったかんたん仕訳

専用エクセルで日計表を作成するだけ！



現金取引の場合は、エクセルに内容と金額を入力し、MA1連携ソフト「マネーリンク」(無料)に取り込むだけで、AIによる自動仕訳ができます。仕訳入力画面で科目を選ぶ必要もありません。



ネットバンキングは口座取引を自動取り込み！

ネットバンキングの場合は、銀行の取引明細データを「マネーリンク」(無料)で自動取り込みできます。大量の取引に対して1件ずつ仕訳を入力する必要がなく、仕訳入力時間を大幅に減らすことができます。



クレジットカードの支払いもAIで自動仕訳！

クレジットカードや電子マネーの場合も、ネットバンキングと同様、AIによる自動仕訳ができるので、仕訳入力時間を大幅に減らすことができます。

会計・経理が
ラクラク！



商工会クラウド・MA1自計化導入



キャンペーン

※自計化とは・・・会員様自身で会計ソフトを導入し、帳簿付けなど会計処理を自ら行うことを指します。

キャンペーン期間中に商工会クラウド・MA1の自計事業者として始めると

今だけAmazonギフト券プレゼント

(Eメールタイプ)

キャンペーン期間：2024年7月1日(月)～2024年9月30日(月)

【キャンペーン対象】

- ①商工会クラウド・MA1を自計事業者(属性：自計_MA1購入)として新たに始める方
(ソリマチ(株)製品「会計王」、「みんなの青色申告」や他社メーカー会計ソフトからの切り替えも含む)
- ②既に商工会クラウドを代行(属性：代行_標準)として利用している方が、(属性：自計_MA1購入)への切り替えを行う方
上記に該当する方が、キャンペーン期間中に自計事業者(属性：自計_MA1購入)として登録された場合、ギフト券プレゼントの対象となります。

詳しくはお近くの商工会へお問い合わせください



経営者の「困った」の
相談に乗ります！



他社製品から「商工会クラウド・MA1」
への乗り換えもスムーズ
詳しくはご加入の商工会へ！